


Manon Perron

Consultante en entreprise

 (418)671-9701

 manon.perron03@gmail.com

J'accompagne les PME vers leurs réussites.

Femme de coeur avant tout, je suis également une passionnée du développement d'entreprises et de marchés. Avec une expérience professionnelle de plus de 30 ans en entreprise privée familiale et en milieu coopératif, j'ai récemment redirigée ma carrière vers une approche plus spécifique en lien avec le développement d'entreprises. Mon leadership direct et indirect, mon intelligence émotionnelle et ma crédibilité font de moi une personne de confiance avec qui travailler.

Mon approche est simple, pratique et efficace, mais elle est avant tout humaine. J'aspire à aider les entreprises à se développer, à solutionner efficacement les problématiques présentes et à saisir les opportunités de marchés. Je désire plus que tout mettre mon expérience, mes compétences et mes relations d'affaires à profit pour développer mon milieu.

Autant dans ma carrière d'**entrepreneur** (Charcuterie Perron) que d'**intrapreneur** (Nutrinor), j'ai accompli plusieurs projets d'envergure mais j'ai également dû surmonter des défis de taille. Je trouve très pertinent de partager ces expériences autant négatives que positives lors des rencontres avec mes clients.

Mon parcours des 30 dernières années m'a permis d'explorer tous les départements d'une entreprise. Que ce soit dans **les ventes, la commercialisation, le développement de produits, la gestion des opérations ou l'amélioration de la production**, je navigue aisément dans cet univers qui me passionne toujours autant qu'au premier jour.

Quelques-unes de mes réalisations :

- Développement de 2 produits alimentaires qui se positionnent #1 de leur catégorie et ce, dans toutes les épiceries du Québec.
- Implantation d'une ligne de production semi-automatique permettant de réduire le nombre d'employés d'un département, pour les transférer dans un département ayant un plus grand besoin de main d'oeuvre.
- Assurer la cohérence des prix de plusieurs produits et les implanter stratégiquement sur le marché afin d'augmenter la rentabilité de l'entreprise.

Ce que j'offre :

- Accompagnement sur mesure, sous forme de banques d'heures
- Mandats spécifiques

[TRAVAILLONS ENSEMBLE](#)