



Chantal Bolduc Service-Conseil

# Biographie

- Chantal Bolduc compte plus de 20 ans d'expérience au sein de grandes entreprises où elle fut en charge de la stratégie d'affaires, de la direction de plusieurs départements d'achats, de R&D, d'import/export, de la commercialisation et de la distribution dans une très grande variété de produits de biens de consommation de masse et alimentaire.
- Fervente du transfert de la connaissance, Chantal décida en 2014 de se réorienter dans la consultation pour accompagner les entrepreneurs dans l'accomplissement de leurs rêves et/ou contribuer à l'amélioration et l'optimisation de leurs entreprises. Que le besoin soit de l'accompagnement ou la gestion complète d'un projet, d'une portée locale ou mondiale, son service est personnalisé et adapté aux besoins de sa clientèle.



# Accompagnement commercialisation

Étude de marché et stratégie d'affaires

Plan de commercialisation et d'affaires

Étude de coût et faisabilité

Gestion de projets de l'idée à sa mise en marché

Recherche de formulateurs, manufacturiers, matières premières, développeurs et accompagnement

Accompagnement prêt et subventions

Accompagnement : branding, image de marque, web, publicité

Plan de match sur la stratégie de distribution omnicanale, vente, représentation et courtage



# Accompagnement commercialisation

Stratégie commerciale pour : Kiosque alimentaire, magasin alimentaire physique et/ou en ligne , agro-tourisme, service-client etc

Analyse des opérations et de la rentabilité

Coaching pour la négociation avec acheteurs et clients potentiels

Accompagnement dans des foires commerciales locales et internationales

Achat stratégique et logistique d'approvisionnement

Formation sur l'import/export

Négociation d'entente, droit d'exclusivité et licence



# Contact

Chantal Bolduc

[chantal.bolduc@gmail.com](mailto:chantal.bolduc@gmail.com)

514 865-4053

